

Vervloed breidt uit met ruime showroom vol jonge occasions

NIEUW-VENNEP

Aanhangers en paardentrailers, daar staat Vervloed aan de Vennepweg 1037 om bekend. Sinds kort hebben ze echter ook een ruim assortiment aan jong gebruikte auto's, oftewel: occasions. Het is een hele andere tak van sport, maar ook bij de auto's kun je rekenen op de vaste waarden van Vervloed: service en kwaliteit. Verkoper Noah Roem geeft iedereen advies op maat.

SHOWROOM

Het is even zoeken op het terrein van Vervloed, waar je een groot aanbod aan aanhangers en paardentrailers ziet staan. De autoverkoop is nieuw, dat betekent dat ze nog wat zoekende zijn wat betreft de juiste looproute. Klanten kunnen zich nu melden bij de receptie en worden door Noah meegenomen naar de showroom. "Anderhalf jaar geleden is Vervloed overgenomen door Niham, een Volvodealer," legt bedrijfsleider Marco Dekker uit. "We hebben ruimte over op onze locatie, omdat de leveringstijden van aanhangers en trailers korter zijn geworden. We hoeven dus minder op voorraad te hebben. Daarmee kwam een van de hallen vrij. Niham heeft besloten om deze ruimte in te richten als showroom."

DIVERS AANBOD

De twee bedrijfsonderdelen zijn gescheiden, daarom is verkoper Noah aangesteld, die al veel ervaring heeft opgedaan bij Niham.

Hij laat zien dat er wat te kiezen valt: de hele hal staat vol glimmende boliden. "We hebben een heel divers aanbod, dat bestaat uit verschillende merken. We richten ons vooral op jonge auto's, die nog niet zoveel kilometers hebben gemaakt." De afkomst is evenzo divers, van voormalige leaseauto's, tot auto's uit particulier eigendom. "Het is in deze markt niet zo makkelijk om aan goede tweedehands auto's te komen, maar gelukkig heeft Niham een groot netwerk."

JONGE AUTO'S

De klant heeft de keuze uit elektrische auto's, benzine of hybride modellen. "Veel mensen vinden het best lastig om te bepalen waar ze goed aan doen: een elektrische auto, een auto met benzinemotor of een hybride. Wat het beste past, is geheel afhankelijk van waar je de auto voor gebruikt. Rij je dagelijks kleine afstanden, dan is een elektrische auto een goede keuze. Ga je het hele land door, dan kun je er ook voor kiezen om een benzine of hybride model te nemen. We zien overigens dat de capaciteit van de accu's steeds groter wordt, ook voor hybride modellen. Omdat we voornamelijk jonge auto's verkopen, profiteren onze klanten hier ook van."

BOVAG GARANTIE

Klanten krijgen bij Vervloed advies op maat. Zo weet je zeker dat je de auto kiest die



Marco (links) en Noah (rechts) in de showroom van Vervloed.

bij je past. En niet alleen omdat deze een leuk kleurtje heeft.. Bovendien worden de auto's verkocht met BOVAG garantie. BOVAG Garantie houdt in dat jouw occasion tot twaalf maanden na aankoop kosteloos wordt hersteld als er zich gebreken voordoen die op het moment van de koop niet zichtbaar waren.

KERSTACTIE

Vanaf 27 november heeft Vervloed een leuke actie voor klanten. Scan de QR-code verderop in de krant, maak een afspraak voor een gratis taxatie van je huidige auto, en krijg een Nordmann kerstboom cadeau. Tot ziens bij Vervloed!

www.vervloedauto.nl



Vennepweg 1037
2152 MD Nieuw-Vennep
0252 - 622 440 / 06 - 8114 2726

www.vervloed.nl

Nu ook het vertrouwde adres
voor uw occasion

BIJ VRIJBLIJVENDE TAXATIE GRATIS KERSTBOOM MEE NAAR HUIS!



BMW 3-SERIE 330E
HIGH EXECUTIVE
€ 31.890,-



FORD KUGA 2.5
PHEV ST-LINE
€ 37.980,-



PEUGEOT 208 1.2
PURETECH GT PACK
€ 18.450,-



MINI COUNTRYMAN 2.0 COOPER
S E ALL4 NORTHWOOD EDITION
€ 35.890,-



VOLVO XC40 T5 PLUG-IN
HYBRID BUSINESS PRO
€ 24.890,-



KIA SORENTO 1.6 T-GDI
PLUG-IN HYBRID 4WD PLATINUM 7P.
€ 35.890,-

**GRATIS
NORDMANN
KERSTBOOM***
(1.80 - 2.00 m)
**bij TAXATIE
van uw auto**

*Zolang de
voorraad strekt



**MAAK HIER
UW AFSPRAAK**